



Sales Manager RIWIS-Datenbanken (w/m/d)

Sie lieben den Austausch mit Kund*innen und haben großen Spaß daran, mit den richtigen Lösungen einen neuen Stamm aufzubauen? Sie stellen gute Fragen und finden das passende Angebot? Dann freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen.

bulwiengesa ist eines der größten unabhängigen Beratungs- und Analyseunternehmen für die Immobilienbranche in Deutschland. Zu unseren Kundinnen und Kunden zählen Projektentwickler, Bauträger, Investoren, Banken, Kommunen und Bestandshalter. Marktanalysen, Datenbanken und digitale Produkte gehören zu unseren Kernkompetenzen ebenso wie Immobilienwertermittlung. Das Team besteht aus fast 100 Kolleginnen und Kollegen.

Diese Aufgaben erwarten Sie:

- Neu- und Bestandskundenbetreuung für RIWIS, unsere Marktanalyse-Plattform
- Kontaktaufnahme mit potenziellen Kund*innen und Sondierung neuer Umsatzmöglichkeiten
- Produktpräsentationen – je nach Bedarf online, vor Ort bei Interessierten und auf Veranstaltungen
- Aufbereitung von Angeboten und Vertragsentwürfen
- Regelmäßiger Austausch mit dem Team zu Wünschen und Produktideen
- Wir arbeiten agil zusammen, so entstehen auch neue Aufgaben

Das bringen Sie mit:

- Sie haben mehrjährige Berufserfahrung in einer ähnlichen Position und verfügen über gute Kenntnisse im Kundenkontakt und im Vertrieb
- Sie zeichnen sich durch Organisationsgeschick und hohe Kommunikationsfähigkeit aus
- Sie sind eigeninitiativ, strukturiert und haben einen eigenverantwortlichen Arbeitsstil
- Branchen-Know-how und oder Erfahrung im Vertrieb von Applikationen sind ein Plus
- Fließende Sprachkenntnisse in deutsch und englisch sind ein Muss
- Wir suchen Teamplayer, denn wir sind nur zusammen erfolgreich

Das bieten wir Ihnen:

- Ein innovatives Unternehmen mit großer Reichweite in der Branche
- Flache Hierarchien, kurze Kommunikationswege und schnelle Entscheidungsprozesse
- Möglichkeit, ein etabliertes Produkt kreativ mitzugestalten und damit auch sich weiterzuentwickeln
- Individuelle Förderung und Weiterbildungen
- Familienfreundliche, flexible Arbeitszeiten und Homeoffice-Möglichkeit
- Eine Arbeitsumgebung, die den Einzelnen schätzt und den Austausch von Wissen fördert

Möchten Sie Teil unseres Teams werden?

Dann bewerben Sie sich bitte mit Lebenslauf, Zeugnissen oder Nachweisen sowie Eintrittsdatum und Gehaltswunsch. Senden Sie diese bitte als PDF-Dokument per E-Mail an: karriere@bulwiengesa.de

Ihr Ansprechpartner:
Björn Bordscheck
bordscheck@bulwiengesa.de